



Technisch-orientierter Mitarbeiter (w/m/d) für den Vertriebsinnendienst in Vollzeit (unbefristet)

Sie gehen mit Freude, Eigenverantwortung, Engagement und Verantwortungsbewusstsein mit Themen um? Auch für Sie ist Stillstand ein Rückschritt und Sie wollen ein bewegender Teil eines großen Ganzen sein? Nach einer intensiven Einarbeitung und Produktschulung sind Sie die kompetente Anlaufstelle für unsere Kunden aus den unterschiedlichsten Industriezweigen? Sie übernehmen eigenverantwortlich Jobs, bei denen Sie sich beweisen können und ziehen dabei alle Register?

Sieht so Ihre Zukunft aus?

Als ein erfolgreiches Familien-Unternehmen, wollen wir auch in Zukunft weiterwachsen. Im Rahmen einer geplanten Marktexpansion suchen wir ab sofort eine Verstärkung (Vollzeit, unbefristet) für unser Vertriebsteam für den Standort Kaufering.

Eine Aufgabe, die herausfordert:

- Betreuung und Beratung unserer B2B-Kunden (technisch & vertriebsorientiert)
- Individuelle & lösungsorientierte Beratung unserer Kunden & Interessenten am Telefon und Vor-Ort
- Regelmäßige Kundenbesuche von Bestands- & Neukunden (Reisezeit max. 20%)
- Kontinuierliche und selbständige Erweiterung der Produktkenntnisse von aktuellen und neuen Produkten unseres Produktportfolios
- Angebotserstellung und Angebotsnachverfolgung
- Neukundenakquise
- Cross-Selling
- Datenpflege im CRM-System
- Regelmäßige Bedarfsanalyse und Kontaktpflege per Telefon und E-Mail
- Enge Zusammenarbeit mit unserer Marketingabteilung

Ein Background, der überzeugt:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung mit zusätzlichem technischen Hintergrund
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Spaß am Verkauf
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Kenntnisse in der Pneumatik wünschenswert
- Sicherer Umgang mit den gängigen Office-Anwendungen, Erfahrung im Umgang mit CRM- und ERP-Systemen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse und weitere Fremdsprachenkenntnisse wünschenswert
- Teamfähigkeit, Flexibilität, Belastbarkeit
- Selbständige, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise

Ein Umfeld, das begeistert:

Freuen Sie sich auf hochinteressante Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld in einem international agierenden Familien-Unternehmen im Bereich Großhandel für die produzierende Industrie.

Auf Sie wartet ein eigenverantwortliches, spannendes Aufgabengebiet mit viel Gestaltungsfreiraum sowie die Zusammenarbeit mit kompetenten, erfahrenen und hochmotivierten Kolleginnen und Kollegen im Team. Durch abwechslungsreiche nationale & internationale Kunden haben Sie die Möglichkeit, die unterschiedlichsten Facetten des Vertriebs einzusetzen. Wir suchen eine engagierte und aufgeschlossene Verstärkung, die Freude an den vielfältigen Möglichkeiten im Vertrieb hat. Wir bieten dir flexible Arbeitszeiten, ein Arbeitsumfeld, das jeden Tag aufs Neue spannend ist und genügend Raum gibt, sich zu entfalten.

Reizt Sie diese Perspektive in einem international agierenden Familien-Unternehmen?

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten, dann freuen wir uns darauf, dass Sie uns zeigen, warum Sie das Zeug für diese Position haben. Wir sind gespannt auf Ihre Bewerbung per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins: peter.endhart@eputec.de